

# JOB VACANCIES

Account Manager - Nederland



## Functieomschrijving

Heb je een afgeronde HBO opleiding op het gebied van economie, sales of techniek aangevuld met in ieder geval drie jaar saleservaring? Ben je bereid veel onderweg te zijn? Dan hebben wij een mooie uitdagende baan met goede doorgroeimogelijkheden voor je. Voor ons kantoor in Alkmaar zijn wij op zoek naar een accountmanager voor de Nederlandse markt.

Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van straalmiddelen binnen de Nederlandse markt en je rapporteert direct aan de general manager. Je onderhoudt het contact met bestaande klanten en bent altijd op zoek naar nieuwe klanten en mogelijkheden om onze producten te verkopen. Je zult in eerste instantie veel onderweg zijn binnen Nederland en hebt de mogelijkheid door te groeien naar een internationale sales functie. Je dagelijkse werkzaamheden bestaan uit:

- Genereren van new business in de Nederlandse markt
- Onderhouden van bestaande klantrelaties in de Nederlandse markt
- Verzamelen van marktinformatie
- Opzetten van marketing campagnes om Airblast-Abrasives in Nederland onder de aandacht te brengen
- Actief op zoek naar mogelijkheden om de omzet en het marktaandeel van de groep in Nederland te vergroten

## Wat bieden wij

Als je bij ons komt werken, bieden we je een uitstekend pakket met arbeidsvoorwaarden. Wij kennen een fulltime werkweek van 40 uur, een uitstekende pensioenregeling en een marktconform salaris naar aanleiding van opleiding en ervaring. Verder stellen wij een auto, telefoon en laptop ter beschikking om je werk goed te kunnen doen.

## Wie ben jij

- Aantoonbaar HBO werk- en denkniveau
- Minimaal 3 jaar ervaring in een B2B sales functie
- Goede beheersing van Nederlands en Engels in woord en geschrift
- Vanwege het internationale karakter van de organisatie zijn extra talen een pré
- Je ben een gedreven verkoper
- Je bent sociaal vaardig met uitstekende communicatieve vaardigheden
- Je kunt goed zelfstandig en in teamverband werken
- Je bent bereid te reizen voor je werk
- Je bent woonachtig in de omgeving van Alkmaar

Ben jij de gedreven en gemotiveerde medewerker die wij zoeken en wil jij onderdeel zijn van een groeiende organisatie met veel doorgroeimogelijkheden? Solliciteer dan direct!

## Wie zijn wij?

Airblast is een snel groeiende organisatie in de oppervlaktebehandeling industrie, opgericht in 1974. Wij richten ons op de productie en verkoop van straalmiddelen en straalinstallaties en de Airblast groep bestaat uit verschillende bedrijven die nauw met elkaar samenwerken. Wij hebben een netwerk van distributiepartners door heel Europa en er zijn Airblast kantoren gevestigd in Dubai, Qatar, Saudi Arabië, India, China, Singapore, Indonesië, Maleisië en Australië. In Nederland hebben wij drie vestigingen.

Airblast-Abrasives is één van de jongste bedrijven binnen de groep en richt zich uitsluitend op de verkoop van straalmiddelen in de Nederlandse en internationale markten.

Als jij zin hebt in deze mooie uitdaging, stuur dan je motivatie en CV naar [info@airblast-abrasives.com](mailto:info@airblast-abrasives.com). Voor meer informatie over de functie kun je even een mailtje sturen of bellen naar 072 57 15569 en vragen naar Arian Smal.